



Как реализовать свой талант

КАК НАЧАТЬ СВОЙ БИЗНЕС: МЕЧТАЙ, ПЛАНИРУЙ, ДЕЙСТВУЙ



Злата



Банк России



Наставник Талантов

ПОДГОТОВИМСЯ К УРОКУ

Если у вас нет звука:

- ◆ Убедитесь, что на вашем устройстве и на колонках включён звук.
- ◆ Обновите страницу вебинара или закройте её и заново присоединитесь к вебинару.
- ◆ Откройте вебинар в другом браузере (Google Chrome или Microsoft Edge).
- ◆ Перезагрузите компьютер (ноутбук) и присоединитесь к вебинару.

Если меня видно и слышно,
нажмите на кнопку с огоньком





Я Злата, учусь в Городе Финансов и частенько попадаю в разные истории

Я всегда мечтала открыть кофейню, где напитки подбирались бы по настроению и делали человека счастливее! Но пока это просто идея... хоть и очень волшебная. Без плана, расчётов и других важных мелочей.

Я отправляюсь в Академию профессий — вместе с Наставником Талантов хочу превратить мечту в своё дело. Поможете?

интерактив

30 секунд на ответ

НАСТАВНИК ТАЛАНТОВ



Умеет превратить
случайное хобби
в бизнес с перспективой



Его очки помогают
увидеть таланты
любого человека



Замечает даже
небольшие шаги
к цели и вдохновляет
двигаться дальше



ЗЛАТА



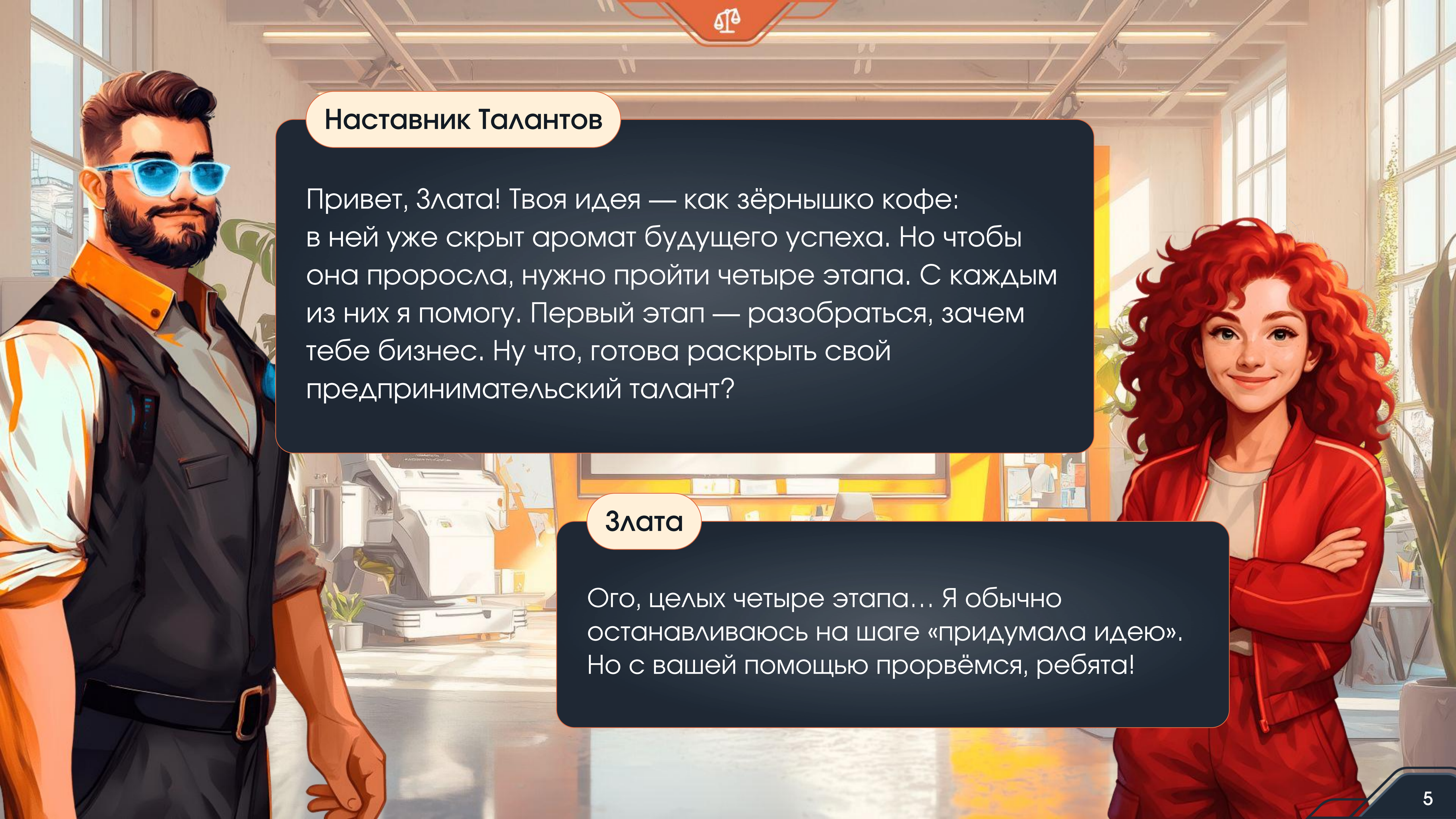
Школьница, живёт в Городе
Финансов



Не боится рисковать



Сначала делает,
потом думает



Наставник Талантов

Привет, Злата! Твоя идея — как зёрнышко кофе: в ней уже скрыт аромат будущего успеха. Но чтобы она проросла, нужно пройти четыре этапа. С каждым из них я помогу. Первый этап — разобраться, зачем тебе бизнес. Ну что, готова раскрыть свой предпринимательский талант?

Злата

Ого, целых четыре этапа... Я обычно останавливаюсь на шаге «придумала идею». Но с вашей помощью прорвёмся, ребята!

ВЫ РЕШИЛИ ОТКРЫТЬ
СВОЙ БИЗНЕС. КАКИМ
БУДЕТ ПЕРВЫЙ ШАГ?



Наставник Талантов

Каждое большое дело начинается
с разминки — она настраивает
на верный ритм. Жду ваших ответов!

интерактив

1 минута на ответ

МОИ КАЧЕСТВА

- ♦ креативность
- ♦ могу сначала делать, а потом думать
- ♦ люблю общаться с людьми
- ♦ готова на риск
- ♦ настойчивость
- ♦ любознательность
- ♦ жизнерадостность
- ♦ решительность
- ♦ находчивость

~~иногда ленись~~



Злата

А как вообще понять — моё ли это? Ну, предпринимательство... Вдруг я не тяну?

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО – ВАЖНЕЙШАЯ ЧАСТЬ ЭКОНОМИКИ

Что такое предпринимательство?

Это вид экономической деятельности: предприниматель производит и (или) продаёт товары и услуги, чтобы получать от этого прибыль.

Предпринимательство помогает:

- ◆ Развивать экономику страны
- ◆ Создавать новые рабочие места
- ◆ Придумывать и внедрять полезные идеи и технологии
- ◆ Делать жизнь людей удобнее



На протяжении веков именно предприниматели были теми, кто двигал экономику вперёд — они находили идеи, рисковали, создавали новое.

ПЛЮСЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА – ВОЗМОЖНОСТЬ ХОРОШО ЗАРАБАТЫВАТЬ НА ЛЮБИМОМ ДЕЛЕ



Зарабатывать деньги
для обеспеченной жизни



Повысить статус
и престиж



Быть самому себе
начальником



Применять навыки, которые
приобрели во время обучения



Реализовывать
возможности на рынке



Обеспечивать
занятость

ОТКРЫВАЯ СВОЙ БИЗНЕС, НУЖНО БЫТЬ ГОТОВЫМ К РИСКАМ И ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Минусы предпринимательства

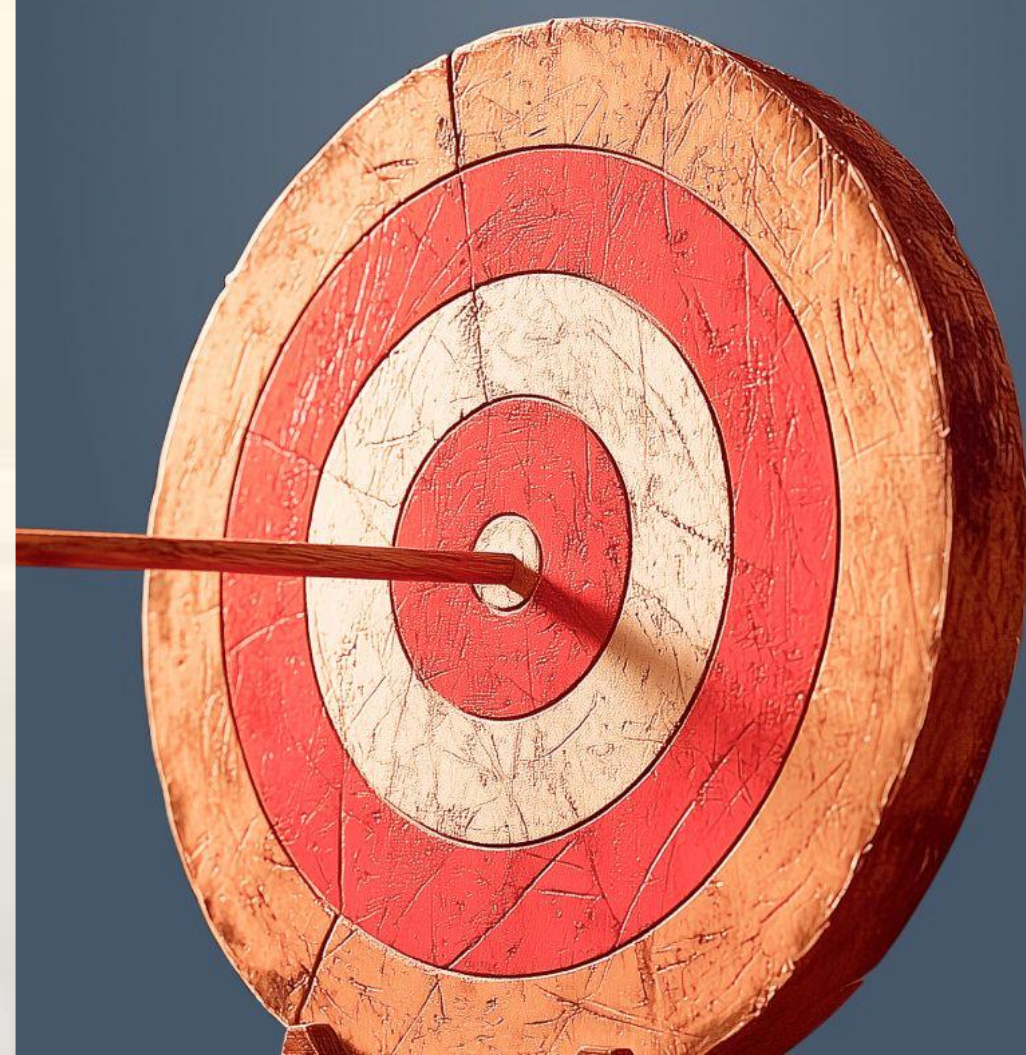
Риск провала

Никто не гарантирует, что бизнес-идея принесёт деньги.



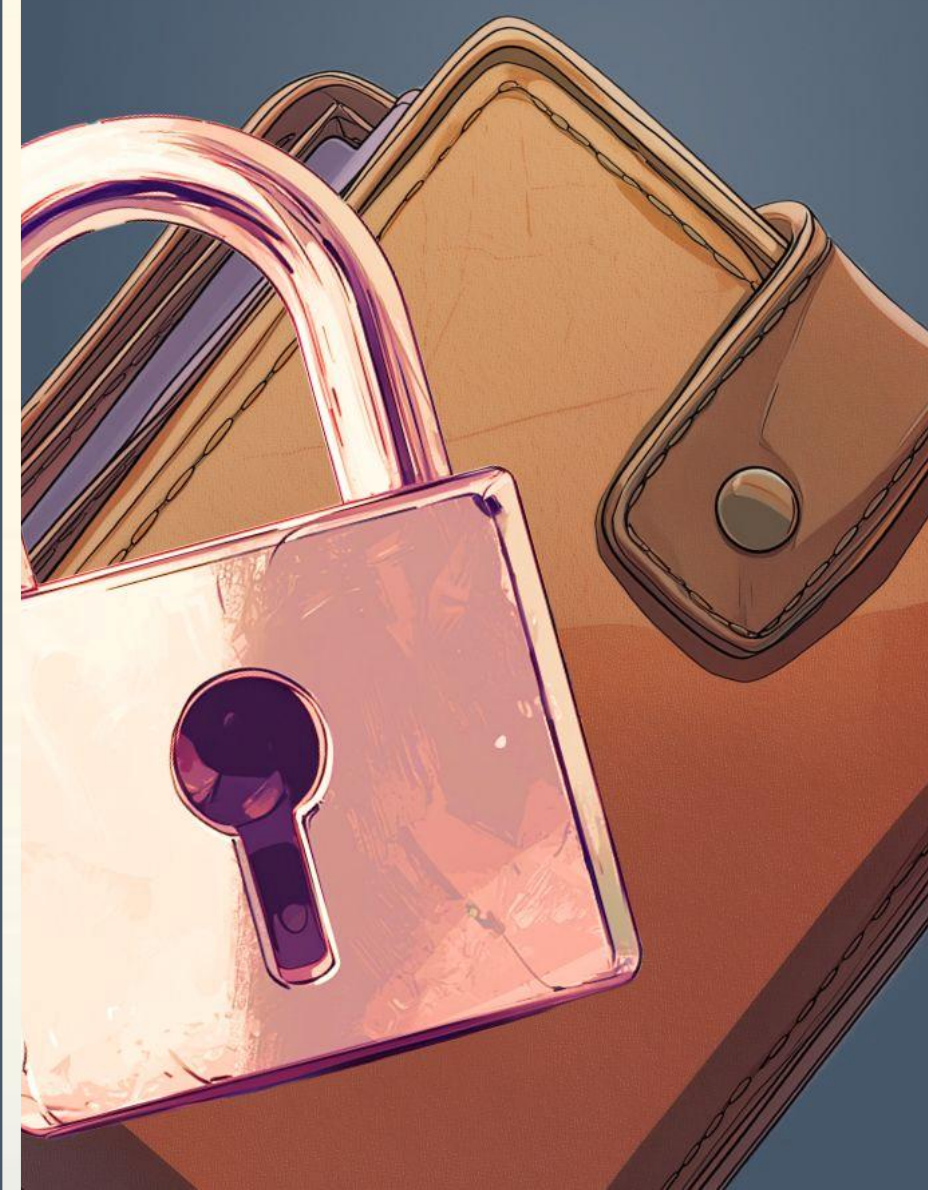
Повышенная ответственность

Предприниматель сам принимает все решения и берёт за них ответственность.



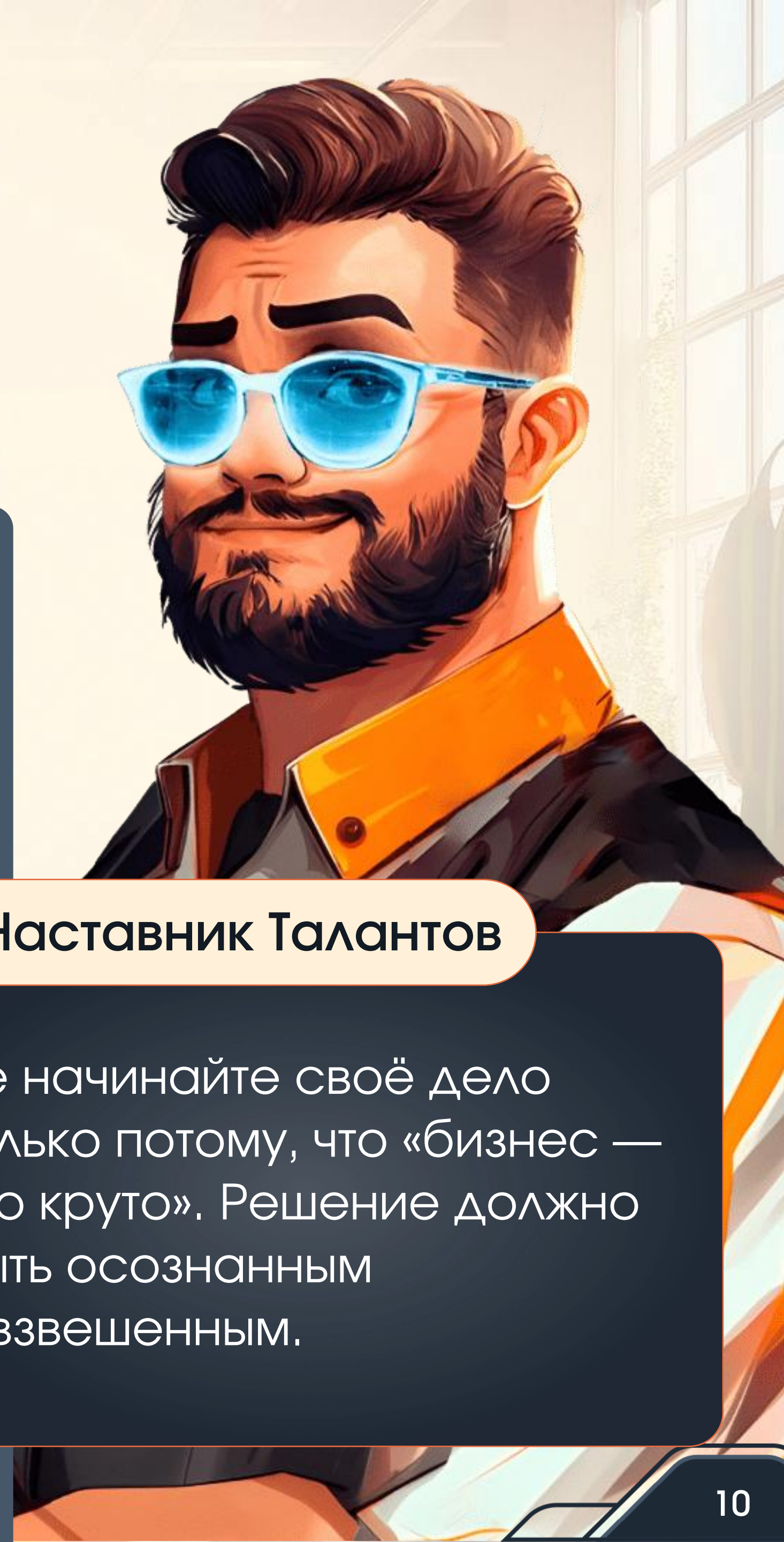
Необходимость экономить

Бывает, что компании не получают прибыль в первый год работы.



Наставник Талантов

Не начинайте своё дело только потому, что «бизнес — это круто». Решение должно быть осознанным и взвешенным.



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО ТРЕБУЕТ НАБОРА КЛЮЧЕВЫХ КАЧЕСТВ

- 1 Инициативность
- 2 Настойчивость
- 3 Ответственность
- 4 Умение слушать людей
- 5 Гибкость
- 6 Креативность
- 7 Вера в свою идею



КАКИЕ ТРИ КАЧЕСТВА
ВЫ СЧИТАЕТЕ
ГЛАВНЫМИ ДЛЯ
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ?



Наставник Талантов

Пока без теста — хочется узнать, какие
качества предпринимателя вы выделите.

интерактив

1 минута на ответ

МОИ КАЧЕСТВА

♦ креативность

♦ ~~могу сначала делать,
а потом думать~~

♦ люблю общаться
с людьми

♦ готова на риск

♦ настойчивость

♦ любознательность

♦ жизнерадостность

♦ решительность

♦ находчивость

~~иногда ленись~~



Злата

Ну всё, у меня
есть нужные качества —
можно пробовать!
Кто не рискует,
тот без кофейни!



РАЗОБРАТЬСЯ,
ЗАЧЕМ ВАМ БИЗНЕС

Наставник Талантов

Первый шаг сделан. Помни:
путь предпринимателя —
это не про «уметь с рождения»,
а про «расти в деле».
Следующий этап — выбор
и проработка бизнес-идеи.

ИДЕИ ДЛЯ КОФЕЙНИ

КОФЕЙНЯ-КАРАОКЕ

УЮТНОЕ МЕСТО, ГДЕ
МОЖНО ВЫПИТЬ КОФЕ
И ИСПОЛНИТЬ ЛЮБИМЫЕ
ПЕСНИ

КОФЕЙНЯ ДЛЯ УЧЁБЫ

ТИХОЕ И УЮТНОЕ КАФЕ
ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ
И СТУДЕНТОВ, ГДЕ УДОБНО
ДЕЛАТЬ ДОМАШКУ

КОФЕЙНЯ ДЛЯ ГЕЙМЕРОВ И НАСТОЛОК

КАФЕ С НАСТОЛЬНЫМИ ИГРАМИ,
КОНСОЛЯМИ И ЛАМПОВОЙ
АТМОСФЕРОЙ ДЛЯ ДРУЗЕЙ

КОФЕЙНЯ- ЛАБОРАТОРИЯ ВКУСА

КАФЕ, ГДЕ ТЫ САМ СОБИРАЕШЬ
СВОЙ НАПИТОК — ВЫБИРАЕШЬ
ОСНОВУ, ВКУСЫ, ТОПЛИНГИ.

Злата

Ну всё, голова кипит! У меня
сто идей, и все кажутся
гениальными... Как выбрать
одну-единственную?

ЧТОБЫ НАЙТИ И РЕАЛИЗОВАТЬ БИЗНЕС-ИДЕЮ, НУЖНО НАБЛЮДАТЬ, АНАЛИЗИРОВАТЬ И СРАВНИВАТЬ

Как выбрать идею?



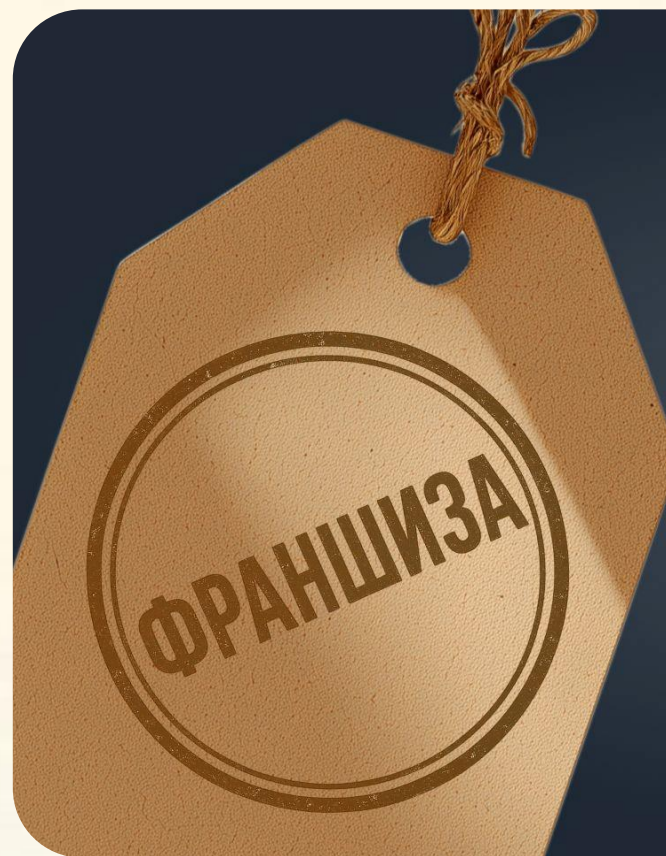
Отталкивайтесь
от талантов
и предпочтений



Общайтесь с настоящими
или потенциальными
покупателями



Разработайте
оригинальный
и актуальный продукт



Надёжная идея — покупка
франшизы: возможность
вести бизнес под
раскрученным брендом

СНАЧАЛА ОЦЕНИТЕ ЖИЗНЕСПОСОБНОСТЬ ИДЕИ

Для этого ответьте на несколько вопросов.

1

Что я предлагаю
клиентам?

2

Кому я буду
предлагать продукт?

3

Где я буду продавать
продукт?

4

Сколько это
будет стоить?



Наставник Талантов

Кажется, идея имеет потенциал?
Тогда пора посмотреть на неё
под разными углами. SWOT-анализ
покажет, где она особенно сильна,
а где скрываются подводные камни.



SWOT-АНАЛИЗ ПОМОГАЕТ ОЦЕНИТЬ ПЕРСПЕКТИВЫ ИДЕИ НА РЫНКЕ

Сильные стороны (Strengths)

- ◆ Мало кофейен-конкурентов
- ◆ Можно проводить тематические вечера и игры
- ◆ Необычное меню



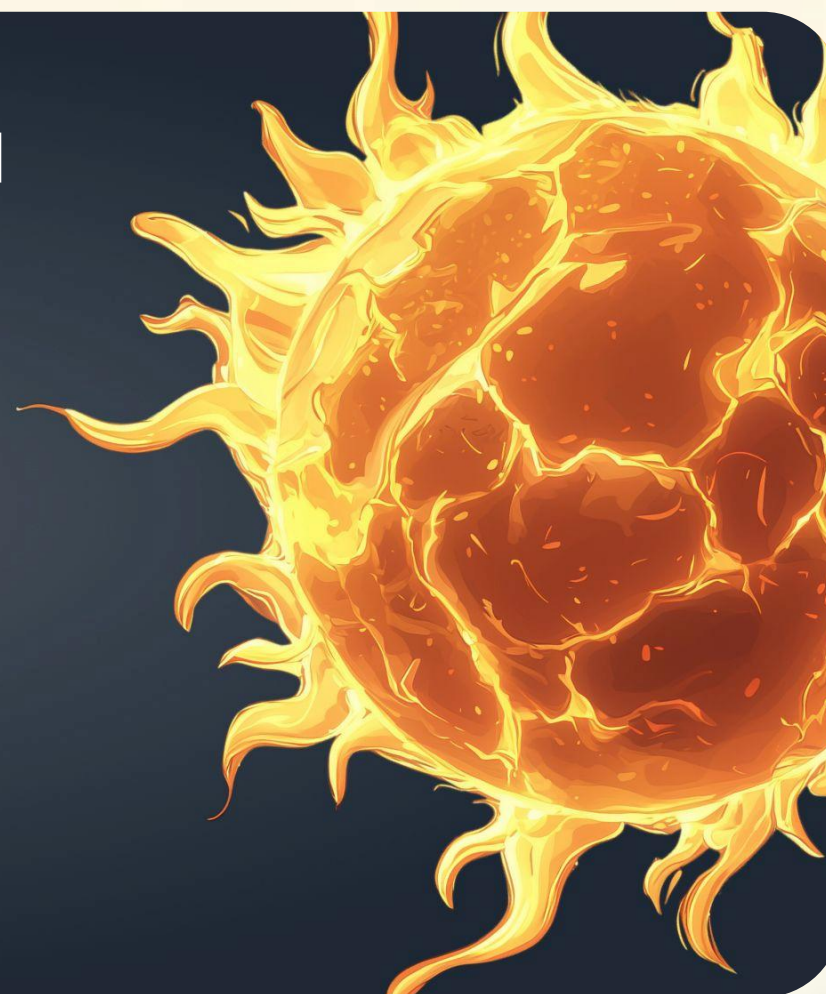
Слабые стороны (Weaknesses)

- ◆ Мало начального капитала
- ◆ Нет опыта в управлении бизнесом
- ◆ Бренд неизвестен



Потенциальные возможности (Opportunities)

- ◆ Местные ярмарки и школьные мероприятия
- ◆ Социальные сети
- ◆ Можно сотрудничать с библиотеками и коворкингами



Потенциальные угрозы (Threats)

- ◆ Низкий поток клиентов в начале
- ◆ Цены на продукты и аренду могут повыситься
- ◆ Сложности с оформлением, лицензиями



ВАЖНО ТЕСТИРОВАТЬ ИДЕЮ НА ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ

ОПРОС ПРО ИДЕЮ ВОЛШЕБНОЙ КОФЕЙНИ

Интересна ли тебе тема
волшебной кофейни?



Какие волшебные фишки тебе
было бы интересно увидеть?

Интерьер

Игровые квесты

Где тебе удобнее всего
покупать напитки?

В кафе

Доставка

Брать с собой на вынос

Что тебе больше всего
нравится в кофейнях?

Вкусные напитки

Музыка

Мероприятия

Интерьер

Атмосфера

Мебель

Злата

Поспрашивала народ
в соцсетях — говорят,
без стаканчиков на вынос
никуда! И надо что-то
прикольное в меню
придумать, чтобы зацепило.

ОПРЕДЕЛИТЕ СТРАТЕГИЮ ПРОДВИЖЕНИЯ И БИЗНЕС-ЦЕЛЬ



Анализируйте конкурентов

- ◆ Реклама товаров и услуг
- ◆ Каналы продвижения
- ◆ Бюджет на рекламу



Используйте ресурсы с умом

- ◆ Продумайте стратегию компании
- ◆ Если бюджет маленький, делайте ставку на партнёрские связи

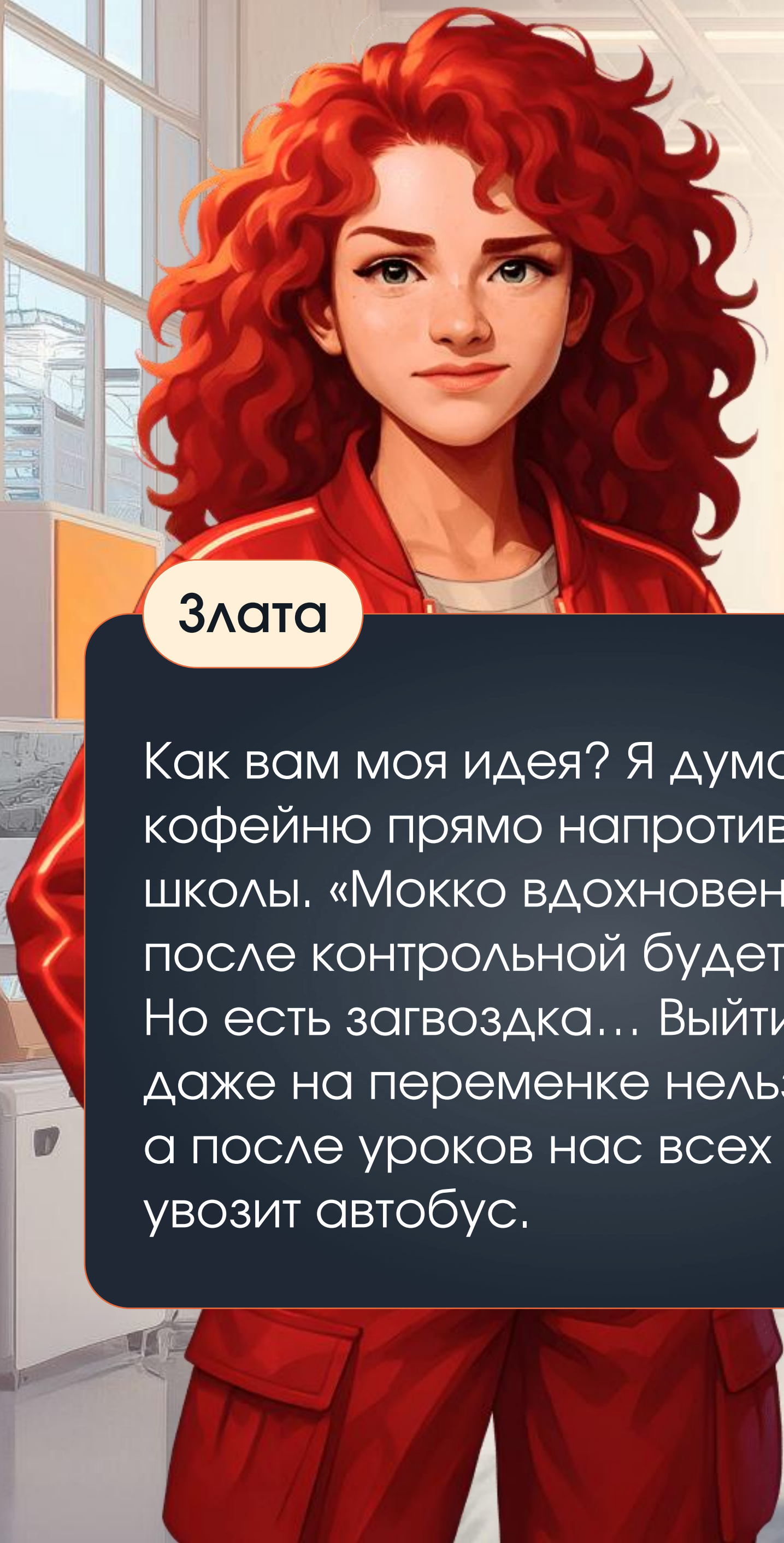


Ставьте реалистичные цели

- ◆ Конкретные цифры по объёму продаж, количеству клиентов, охватам
- ◆ Задайте верхнюю планку и стремитесь к ней



КАКОЙ ЭТАП ПОСТРОЕНИЯ БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ ПРОПУСТИЛА ЗЛАТА?



Злата

Как вам моя идея? Я думала открыть кофейню прямо напротив нашей школы. «Мокко вдохновения» после контрольной будет кстати. Но есть загвоздка... Выйти из школы даже на перемене нельзя, а после уроков нас всех сразу увозит автобус.

♦ Выбор идеи

♦ Оценка жизнеспособности идеи

♦ SWOT-анализ

интерактив

1 минута на ответ

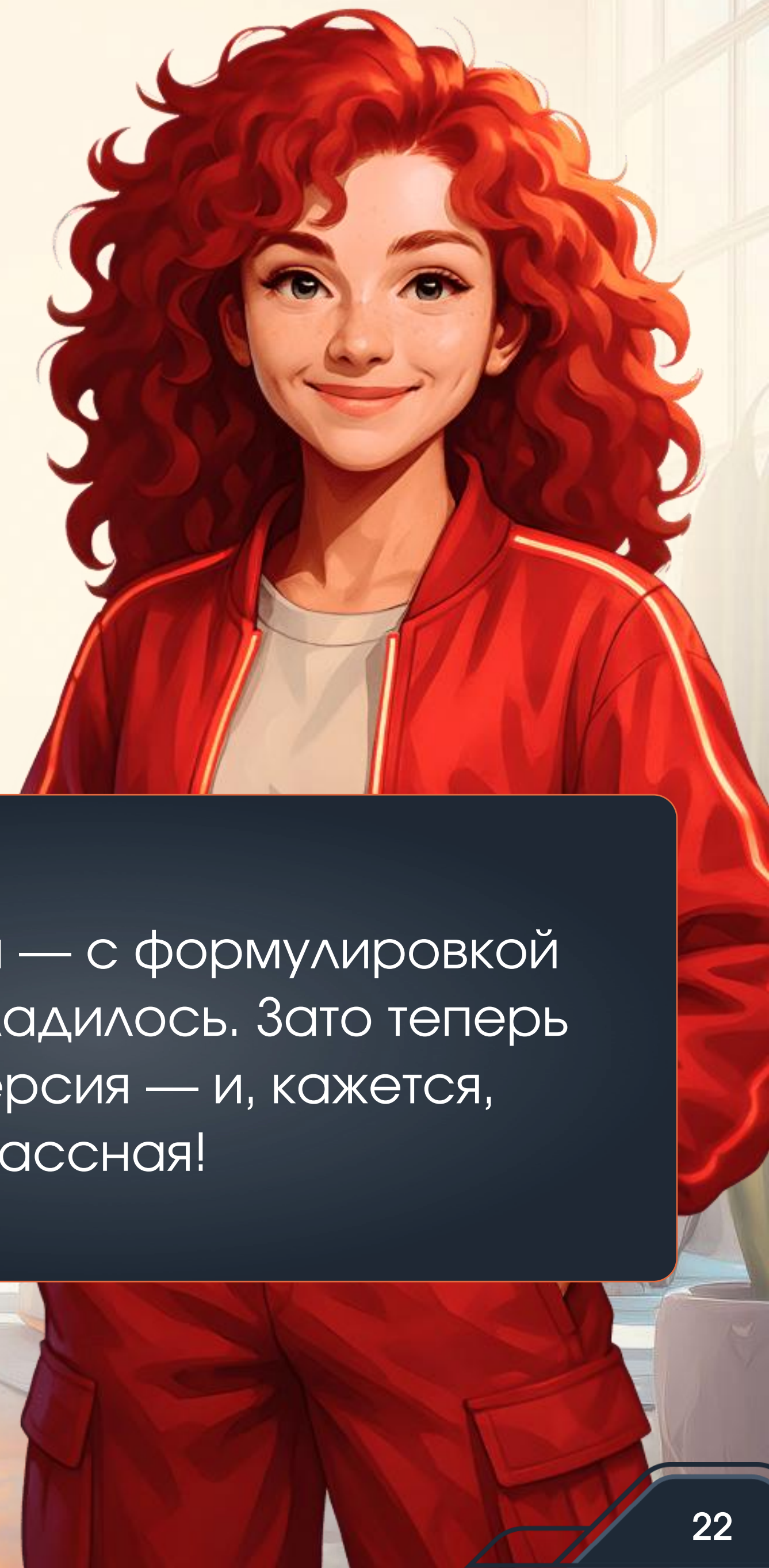
ИДЕЯ ДЛЯ БИЗНЕСА

Кофейня для подростков и молодых людей, где каждый напиток подбирается по настроению и делает того, кто его выпил, счастливее. Волшебный интерьер и продуманные детали усиливают эффект «счастья в чашке» и делают кофейню местом, куда хочется возвращаться снова и снова.



Злата

Ну да, вы правы — с формулировкой той идеи не задалось. Зато теперь у меня новая версия — и, кажется, она реально классная!





РАЗОБРАТЬСЯ,
ЗАЧЕМ ВАМ БИЗНЕС

ВЫБРАТЬ
И ПРОРАБОТАТЬ
БИЗНЕС-ИДЕЮ

Наставник Талантов

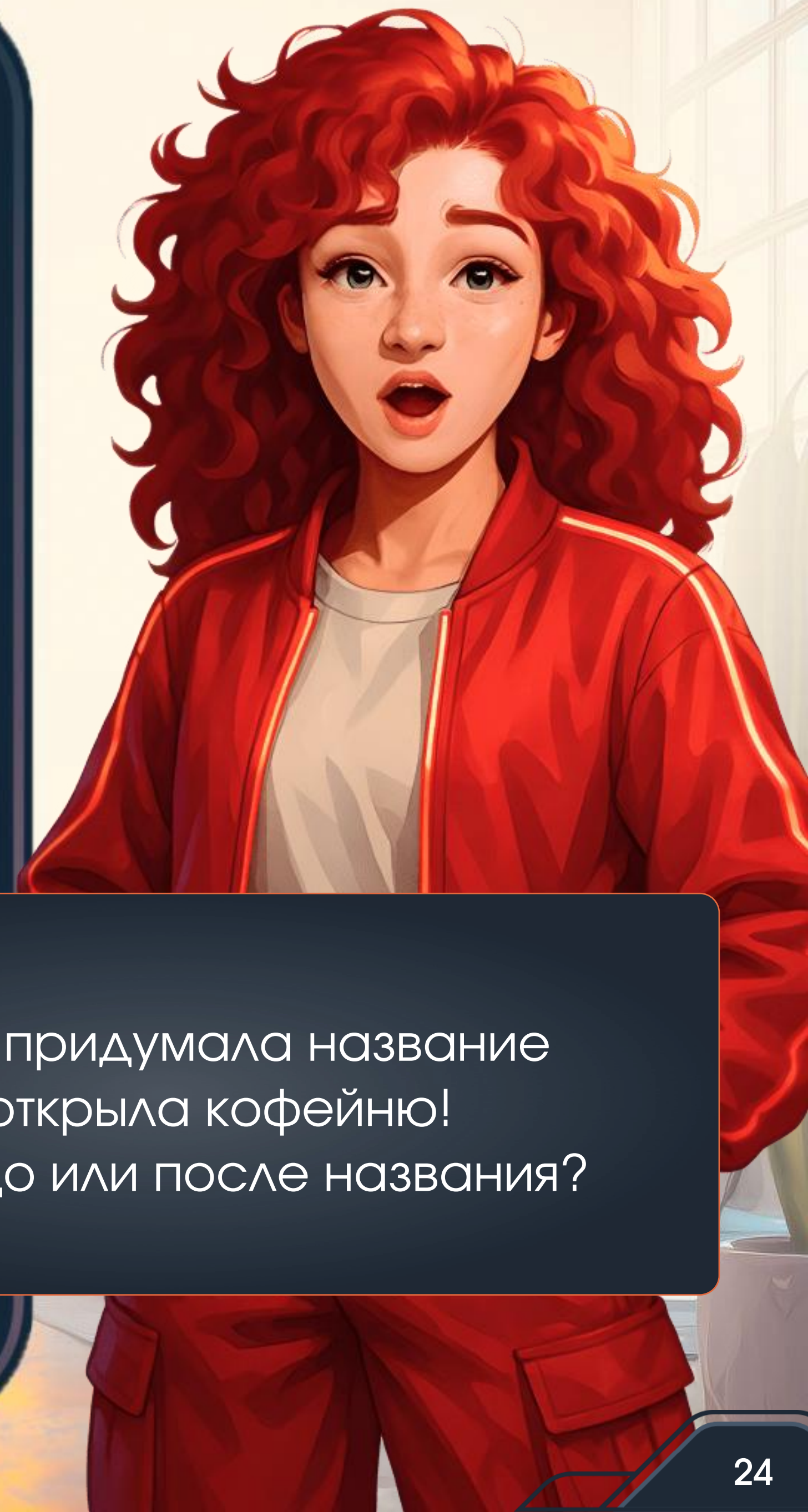
Мы продумали идею — отличная работа. Теперь самое время перейти к бизнес-плану: чётким шагам, которые приведут тебя от замысла к делу. Давай двигаться дальше!

ЧТО БУДЕМ
ДЕЛАТЬ?



Злата

Ой... А я уже придумала название
и мысленно открыла кофейню!
План — это до или после названия?



БИЗНЕС-ПЛАН – ПОДРОБНОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА С РАСЧЁТАМИ НА НЕСКОЛЬКО ЛЕТ



Нужен потенциальным инвесторам, партнёрам
или банку для одобрения кредита

БИЗНЕС-ПЛАН ДОЛЖЕН ПОКАЗЫВАТЬ:

- 1 Сколько денег потребуется для запуска проекта
- 2 Когда проект выйдет на самоокупаемость
- 3 Через какое время удастся вернуть вложенные средства
- 4 На какую прибыль можно рассчитывать

БИЗНЕС-ПЛАН ДОЛЖЕН СОДЕРЖАТЬ ШЕСТЬ ОСНОВНЫХ РАЗДЕЛОВ



Описание продукта

С вариантами дальнейшей трансформации.



Анализ рынка

Описание всех групп конкурентов, характеристики возможных покупателей.



Производственный план

И расчёт себестоимости товара или услуги.

БИЗНЕС-ПЛАН ДОЛЖЕН СОДЕРЖАТЬ ШЕСТЬ ОСНОВНЫХ РАЗДЕЛОВ



Маркетинговый план

План продвижения и смета затрат на рекламу и другие виды коммуникации с клиентами.



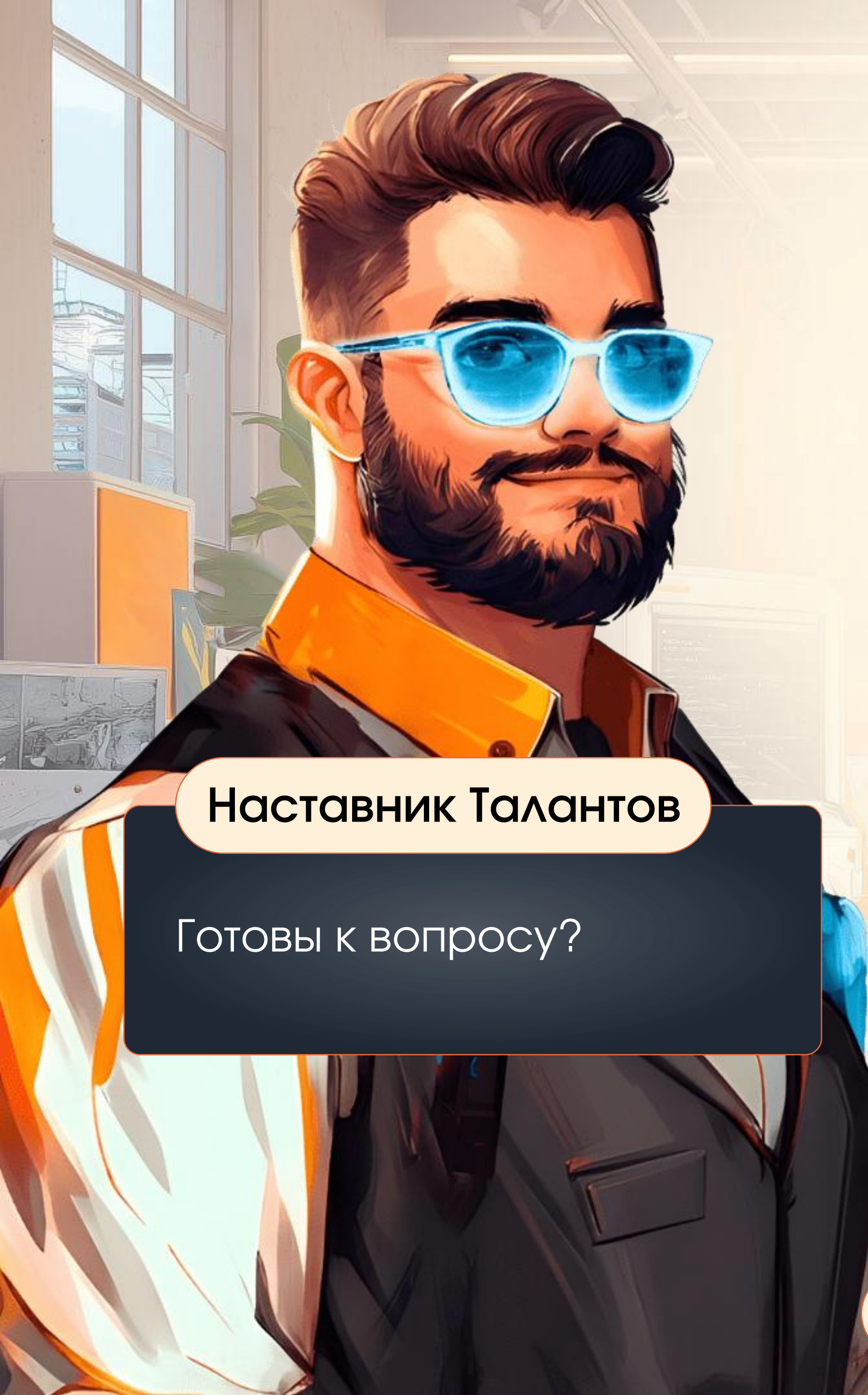
Организационный план

Отражение структуры компании, оценка зарплат сотрудников и внешних услуг.



Финансовый план

Источники финансирования, доходы, расходы: разовые, регулярные, периодические.



В КАКОМ РАЗДЕЛЕ БИЗНЕС-ПЛАНА ОТРАЖАЮТСЯ ПРЯМЫЕ И КОСВЕННЫЕ ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ?

Наставник Талантов

Готовы к вопросу?

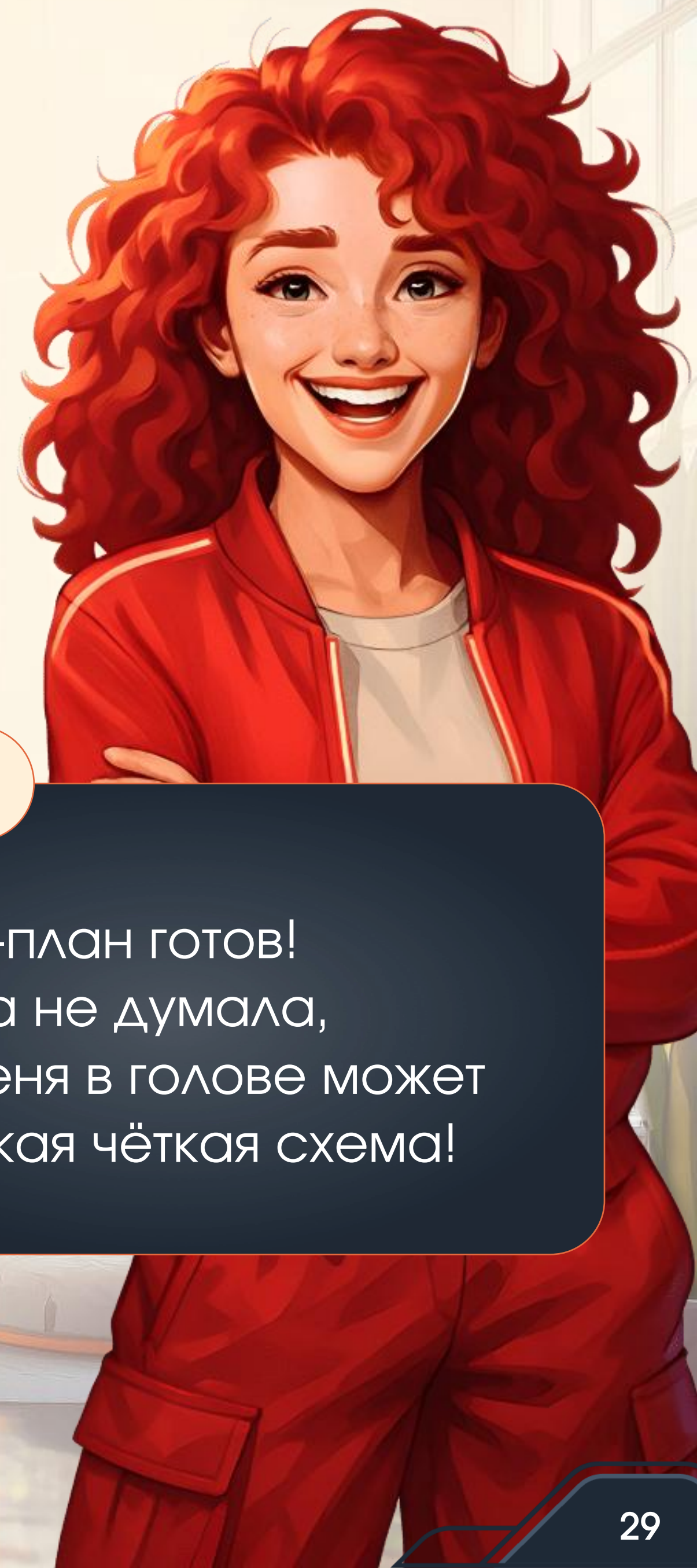
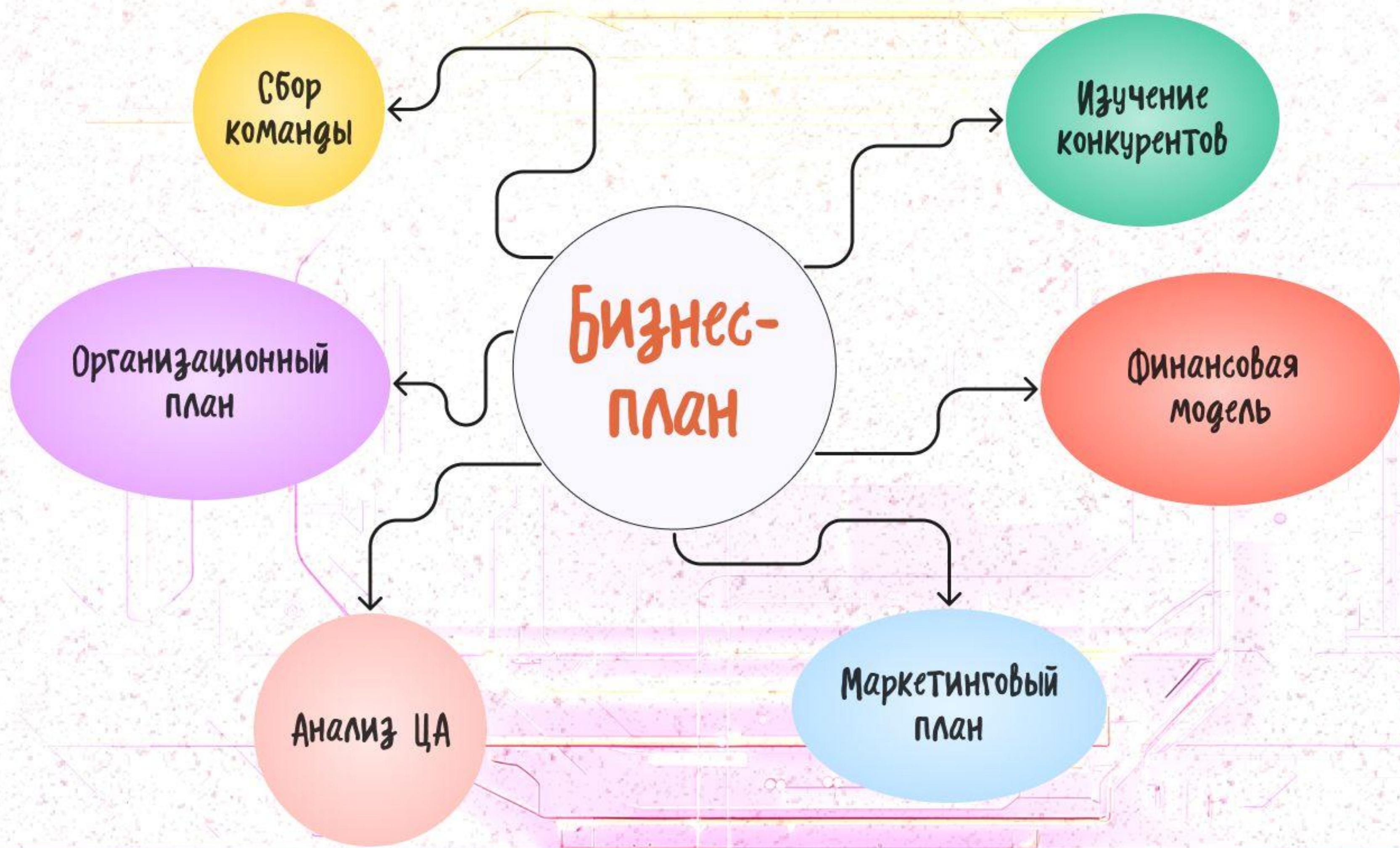
◆ Производственный план

◆ Организационный план

◆ Маркетинговый план

интерактив

1 минута на ответ



Злата

Бизнес-план готов!
Никогда не думала,
что у меня в голове может
быть такая чёткая схема!



РАЗОБРАТЬСЯ,
ЗАЧЕМ ВАМ БИЗНЕС

ВЫБРАТЬ
И ПРОРАБОТАТЬ
БИЗНЕС-ИДЕЮ

ПРОРАБОТАТЬ
БИЗНЕС-ПЛАН

?

Наставник Талантов

План — это карта. Теперь, когда она у нас есть, можно уверенно шагать к цели. Переходим к последнему этапу — запуску!



Злата

Ладно, кофейня, познакомимся поближе. Я — Злата, ты — пока пол, стены и эхо. Но мы что-нибудь придумаем, да?

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕСА



Кредит под государственную гарантию

Если бизнес подходит под определённые критерии.



Льготный кредит для малого бизнеса
Проценты частично оплачивает государство.



Предпринимательский кредит в банке:
сложно для начинающих, нужны залог, история, обороты.

Займы в МФО: получить проще, но ставки высокие. В госМФО — выгоднее, нужно соответствовать требованиям.



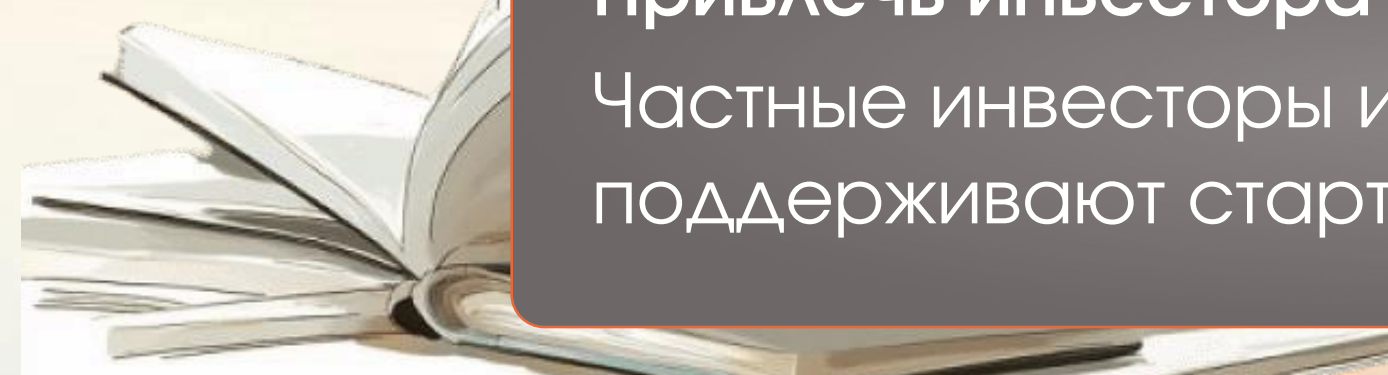
Краудфандинг
Сбор денег у широкой публики на специальных интернет-площадках.



Друзья, семья, учредители
Часто становятся первым источником финансирования.



Привлечь инвестора
Частные инвесторы иногда поддерживают стартапы.



ВЫБЕРИТЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВУЮ ФОРМУ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА, ЧТОБЫ ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬ ЕГО

Физическое лицо

- ◆ Статус самозанятого (с 14 лет)
- ◆ Индивидуальный предприниматель (ИП)

Ответственность

- ◆ Отвечает всем своим имуществом
- ◆ Отвечает репутацией

Юридическое лицо

- ◆ Общество с ограниченной ответственностью (ООО)

Ответственность

- ◆ Отвечает всем имуществом компании, а иногда и личным имуществом участников
- ◆ Отвечает репутацией



Открыть компанию (ООО) можно с 18 лет. А ИП – с 16, но только после процедуры эмансипации (признание несовершеннолетнего дееспособным).



ЕСТЬ ТРИ ОСНОВНЫХ ФОРМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ – ВЫБИРАЙТЕ ПОД СВОЮ СИТУАЦИЮ

1

Общая система налогообложения

Устанавливают для всех компаний и ИП автоматически, если они не выбрали иной.

2

Упрощённая система налогообложения

Подходит для малого бизнеса.

3

Патент

Подходит тем, кому проще заплатить фиксированную сумму, чем заниматься документацией.

Злата

Я, конечно, не бухгалтер, но похоже, «упрощёнка» — это для меня. Слово звучит обнадеживающе!

НЕ ЗАБЫВАЙТЕ И ПРО ДЕТАЛИ: ВАЖНО УЧЕСТЬ ВСЕ ТРЕБОВАНИЯ И ПРАВИЛА

1

Открыть расчётный
счёт в банке

2

Проверить, соответствует
ли ваш продукт госстандартам

3

Проверить, соответствует
ли помещение требованиям
пожарной безопасности

4

Изучить права
потребителей

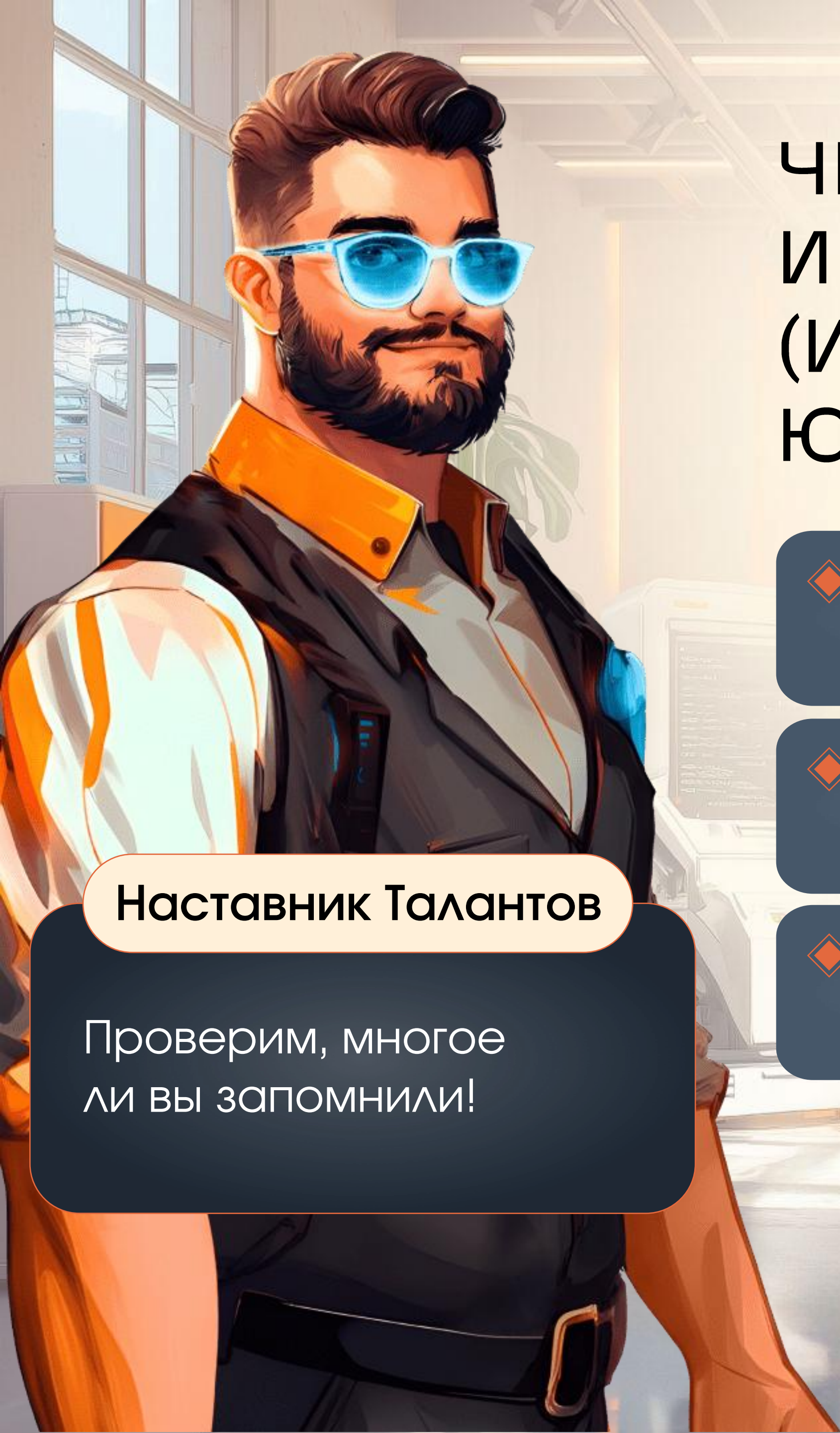
5

Завести онлайн-кассу
(если нужна)

6

Уточнить санитарные
требования





ЧЕМ ОТЛИЧАЕТСЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ (ИП) ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА (ООО)?

- ◆ ООО отвечает имуществом компании (иногда личным имуществом участников). ИП — всем своим имуществом
- ◆ ИП отвечает деньгами с бизнес-счёта, а ООО — личным имуществом учредителя
- ◆ ООО отвечает всем имуществом компании, а ИП не несёт ответственности

Наставник Талантов

Проверим, многое
ли вы запомнили!

интерактив

1 минута на ответ



Злата

Не верится — я реально это сделала!
Была идея на салфетке, а теперь —
моя кофейня! Начинаем варить успех.
Но сначала подведём итоги!



РАЗОБРАТЬСЯ,
ЗАЧЕМ ВАМ БИЗНЕС

ВЫБРАТЬ
И ПРОРАБОТАТЬ
БИЗНЕС-ИДЕЮ

ПРОРАБОТАТЬ
БИЗНЕС-ПЛАН

РЕАЛИЗОВАТЬ
ИДЕЮ

Наставник Талантов

Каждый шаг — как ступень.
Понял цель, нашёл идею,
спланировал — и вперёд.
Так таланты превращаются
в результат.

ЧТО НУЖНО
ПРОДУМАТЬ
В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ,
ПРЕЖДЕ ЧЕМ
ОТКРЫВАТЬ БИЗНЕС?



Наставник Талантов

Главное — не идеальность,
а осознанность. Отметьте
то, что особенно запомнили.

интерактив

1 минута на ответ

МИССИЯ ПРОЙДЕНА!

Вы разобрались во всех этапах создания бизнеса и помогли Злате осуществить её мечту — открыть собственную кофейню.



Когда только начинала, мечтала о таком...
А теперь в моей кофейне аншлаг! Спасибо,
что были рядом — без вас я бы не справилась.

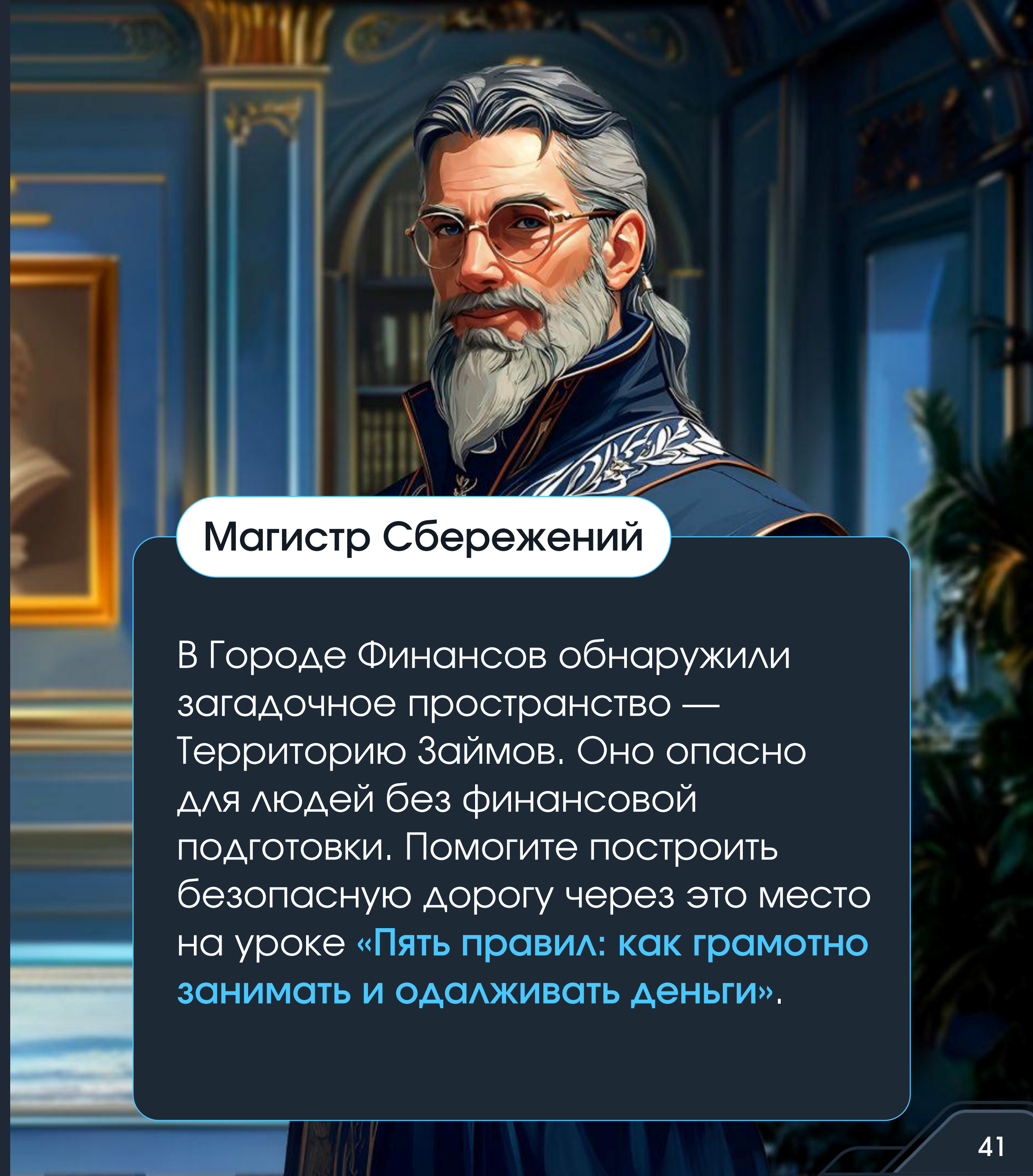




Сканируйте код,
чтобы продолжить
погружение
в финансовую
грамотность

Сертификат участника поступит
на электронную почту в течение суток,
если вы были на уроке не менее 35 минут.

В случае возникновения вопросов обращайтесь
в службу поддержки проекта на сайте **dni-fg.ru**



Магистр Сбережений

В Городе Финансов обнаружили
загадочное пространство —
Территорию Займов. Оно опасно
для людей без финансовой
подготовки. Помогите построить
безопасную дорогу через это место
на уроке **«Пять правил: как грамотно
занимать и одалживать деньги»**.